



Verkoopspecialist - Niveau 3

Je vindt het leuk om met mensen om te gaan en die ook te helpen bij het kiezen van het juiste product. En wanneer je in een winkel komt denk je wel eens “Deze winkel zou ik veel leuker kunnen maken”, dan is de opleiding Verkoopspecialist iets voor jou.

Richting: Communication & Sales

Duur: 2 jaar

Leerweg: bbl

Startmoment(en): Instroom hele jaar door

Niveau: 3

Crebonummer: 25155

Het beroep

Je zorgt er voor dat de winkel er goed uitziet door de artikelen zo te presenteren dat de klant er enthousiast van wordt. Uiteraard geef je de klant goede adviezen en je weet veel van de producten en de klant ervaart het kopen bij jou als een klein feestje. Dit alles met het doel dat de klant wat koopt en tevreden de deur uit gaat en weer terug wil komen. Je leidinggevende is tevreden omdat jij voor omzet hebt gezorgd.

Als Verkoopspecialist kun je bij alle winkels aan het werk, bijvoorbeeld:

- Supermarkten
- Sport en kledingwinkels
- Elektronikawinkels

Wat kan een Verkoopspecialist?

- Je kunt de winkel aantrekkelijk maken zodat de klanten het leuk vinden om daar te winkelen.
- Je kunt de klanten goed helpen en adviseren zodat ze graag bij je willen kopen en je handelt de verkoop af.
- Je werkt samen met je collega's.

Je beschikt over de volgende kwaliteiten:

- Commercieel
- Klantgericht
- Flexibel

Belangrijk om te weten als je voor dit beroep kiest:

- Je moet met allerlei soorten mensen om kunnen gaan
- Je moet bereid zijn het iedereen naar de zin te maken

Toelatingseisen

- diploma vmbo kaderberoepsgericht, gemengde- of theoretische leerweg
- diploma mbo niveau 2
- overgangsbewijs van 3 naar 4 havo
- diploma havo

Daarnaast moet je een arbeidsovereenkomst/bpv-overeenkomst hebben met een erkend leerbedrijf. De werkzaamheden komen overeen met het niveau en de inhoud van de opleiding.

Je bent zelf verantwoordelijk voor het vinden van een erkend leerbedrijf.

[Lees meer over ons toelatingsbeleid](#)

De opleiding

Tijdens de opleiding Verkoopspecialist staat je werk centraal. Op je werk moet je samenwerken, initiatieven nemen, creativiteit tonen, plannen en nog veel meer van dit soort vaardigheden. Uiteraard word je hierbij goed begeleid. De kennis die je voor je werk nodig hebt wordt op school aangeleerd. Aan productkennis, verkooptechnieken en klantgericht werken wordt veel aandacht besteed. Dit alles doen we in een vertrouwde, persoonlijke, en kleinschalig leeromgeving. Je krijgt les van docenten die het vak kennen. De opleiding wordt gekenmerkt door een mooie afwisseling van theorie en praktijk.

Wat leer je tijdens de opleiding?

- Alle bijkomende werkzaamheden in een winkel
- Verkopen, klanten het naar de zin maken

Met welke onderwerpen maak je kennis?

- Basisdeel Kerntaak 1: Verzorgt goederenstroom en winkelpresentatie
- Basisdeel Kerntaak 2: Optimaliseert verkoop
- Profieldeel 2 Kerntaak 1: Voert verkoop- en adviesactiviteiten uit

Je leerbedrijf:

Je bent bij een bedrijf in dienst dat erkend is als leerbedrijf voor de opleiding Verkoopspecialist. Je hebt hier een arbeidscontract van minimaal 16 uur en het bedrijf wil jou ook begeleiden zodat je zo de benodigde vaardigheden leert. Tijdens je werk ben je bezig met alle werkzaamheden die bij het beroep horen

Bij welke bedrijven kun je gaan werken?

- Supermarkten
- Sport en kledingwinkels
- Elektronikawinkels
- Alle overige soorten winkels

Wat leer je tijdens je werk?

- Je leert er alle werkzaamheden die een Verkoopspecialist moet kunnen. Je doet hierin ook examens en vaak wordt dit examen op het bedrijf afgenomen.

[De opleiding is ook in een bol variant te volgen](#)

De vakken

Tijdens de opleiding Verkoopspecialist krijg je les in de volgende onderwerpen:

Verkooptechniek, goederenverwerking, marketing, verkoopcijfers, productkennis.

Daarnaast heb je de algemene vakken, Engels, Nederlands, Rekenen en Loopbaan en Burgerschap. Ook vakken zijn belangrijk voor je ontwikkeling en nodig om je diploma te behalen.

Vervolgopleiding

Welke vervolgmogelijkheden zijn er na deze opleiding?

- [Manager retail](#) (mbo niveau 4)
- Overige niveau 4 opleidingen

Kosten

Voor het volgen van een opleiding maak je de volgende kosten:

Communication & Sales


Je hebt een handelsgeest, je bent ondernemend en je ziet waar de markt behoefte aan heeft. Je weet product en klant aan elkaar te binden en levert service van hoog niveau. Je kunt goed met mensen omgaan en je kunt snel behoeften en wensen in kaart brengen. Je kunt dit vertalen in een verdienmodel en je bedenkt slimme oplossingen voor vragen van klanten.

Kosten

Het wettelijk cursusgeld voor een bbl niveau 3 en 4 opleiding bedraagt € 563,- per jaar. Vanaf 18 jaar ben je wettelijk verplicht het bedrag te betalen aan het Da Vinci College, dat het cursusgeld int namens de Dienst Uitvoering Onderwijs. De hoogte van het wettelijk cursusgeld wordt ieder jaar vastgesteld. Naast het wettelijk cursusgeld zijn er ook nog bijkomende kosten. Dit zijn bijvoorbeeld kosten voor boeken en ander lesmateriaal.

Locaties

Gorinchem
Mollenburgseweg 82
Wijk en Aalburg
Perzikstraat 7a
Dordrecht Leerpark
Leerparkpromenade 100



1. Het cursusgeld
 De hoogte van het cursusgeld vind je via [ROC Da Vinci College](#)

2. Boekingskosten
 Algemene telefoonnummer: 088 65 72 657
 Kosten voor boeken en andere Leerparkpromenade 100
 informatie opleidingen: 0900 78 90 789 3312 KW Dordrecht
 maal. Via deze [link](#) krijg je een goed [link](#) voor een goed
www.davinci.nl

bericht van al deze kosten.